鈺緯科技開發(股)公司 函

地址：新北市中和區中山路二段 351 號 9 樓
聯絡人：黃雅玲
聯絡電話：02-22268631*221
電子郵件：wendy_huang@diva.com.tw

受文者：經濟部產業發展署
發文日期：中華民國 114 年 09 月 24 日
發文字號：鈺緯字第 11409001 號
速別：
附件：如文

主旨：有關本公司擬專案申請 2 位陸籍人士入境一案，請查照。

說明：

一、本公司因未來雙方可能之商業合作模式與合作機會進行細部交流與討論，以達成本公司進入中國醫療顯示器供應鏈的目標，預定於 10 月 01 日至 10 月 08 日間安排 2 位陸籍商務人士來臺計 8 天。

二、本案相關資料如附件。

■來臺名單(含身分證明文件等)；

■在臺行程；

■聲明書；

■來臺目的及理由；

■邀請單位證明(足以證明邀請陸籍人士來臺之證明文件)；

□其他佐證文件

正本：經濟部產業發展署

副本：

鈺緯科技開發股份有限　　公司(章戳)

說明：參考稿內容〇處請填文字或數字；□處請依適用情形選用。

來臺名單

姓名	出生年月日	身分證字號或護照號碼	出發地	任職公司/擔任職務	主要來台從事活動
朱璇	1977/04/17	320802197704170538	日本	Supplier Account Manager	商務活動
王朝霞	1976/07/16	320802197607162528	日本	院長	商務活動

***請檢附身分證明文件及在職證明**

在臺行程表

日期	活動地點	主要活動
10/01(入境日)		入境
10/02	鈺緯台北	公司參訪
10/03	鈺緯台北	公司生產線參訪
10/04		休息日
10/05		休息日
10/06	鈺緯台北	公司主要供應商參訪
10/07	鈺緯台北	公司主要供應商參訪
10/08 (離境日)		離境

***1、請檢附申請公司足以證明邀請陸籍人士來臺之證明文件，如邀請函、在職證明等。**

***2、若有其他公司/工廠行程，另請檢附相關佐證文件、邀請文件、聯絡人員及電話等。**

聲明書

鈺緯科技開發(股)公司 專案申請大陸地區人民 朱　璇 及 王朝霞 來臺從事 商務拜訪 ，並聲明以下事項：

(1)不從事與許可目的不符之活動。

(2)確實依行程辦理。

(3)該等陸籍人士來臺計畫結束後即出境。

此致

經濟部產業發展署

公司（單位）名稱： 鈺緯科技開發(股)公司 (公司章)

代表人（負 責人）： 黃漢州 (簽章)

地址：新北市中和區中山路二段 351 號 9 樓

中 華 民 國 １１４ 年 ０９ 月 ２４ 日

陸籍人士來臺目的及理由

一、 邀請單位之業務介紹及在臺經營現況（*如，主要經營項目或業務、實收資本額/投資規模、最近一年之營收/營運表現、聘僱員工數等*）

鈺緯科技 成立於1995年，主要經營醫療及工業應用的專業顯示器，公司資本額約為6.17億元 (NTD)，2024年營業額為8.6億元，公司員工人數為150人。

二、 陸籍人士來臺之主要目的

陸籍人士此次來臺，主要係赴本公司工廠進行實地參訪，了解本公司之生產製程、產品品質，特點及管理制度，並就未來雙方可能之商業合作模式與合作機會進行細部交流與討論，以達成本公司進入中國醫療顯示器供應鏈的目標。

三、陸籍人士來臺之理由

(一)專業性：

陸籍人士具備醫療顯示器及相關產業之專業背景與實務經驗，並深刻了解中國市場現況與需求。其專業可針對本公司產品設計、製程優化、品質管控及後續合作規劃提出具體建議，並協助雙方進行技術與銷售經驗交流，對於公司產品在中國市場之推廣及落地具高度價值。

(二)關聯性：

本次來臺參訪之目的，與本公司現行業務及未來合作計畫直接相關。藉由實地了解工廠生產流程與產品品質，得以作為雙方評估未來合作模式與商業機會之依據，並進一步建立長期合作架構。

(三)必要性：

隨著中國醫療基礎建設升級、人口老齡化與慢性病比例持續上升，加上高解析度影像診斷需求日益增加，醫療顯示器市場正處於快速

發展階段。

- **市場規模**：中國醫療顯示器市場於 2023 年約為 **2.99 億美元**，2024 年上升至 **3.15 億美元**，預計至 2035 年將達 **7.09 億美元**，年均複合成長率（CAGR）約 **7.65%**。
- **成長動能**：受惠於政府對醫療資源投入、遠距與數位醫療推廣，以及高階醫療影像設備普及，市場需求持續擴大。
- **技術趨勢**：4K/8K 高解析度顯示、OLED 技術、人工智慧輔助診斷與雲端醫療影像解決方案之應用，持續推動市場成長。
- **競爭格局**：目前中國市場已有國際品牌（Sony、Philips、Samsung、LG、EIZO）及本土廠商（巨鼎醫療/Jusha）積極參與，顯示市場潛力龐大，並持續吸引國際合作與投資。

在此背景下，本公司若能及早與具專業背景及市場經驗之陸籍人士交流，確認合作模式，將有助於搶佔市場先機並提升營業額。唯有透過親自來臺實地參訪，方能全面掌握本公司生產環境與實際運作情形，並就合作細節即時溝通。是以，本次來訪對於雙方建立互信、攜手拓展中國市場、奠定長期穩固之策略合作關係，具有高度且不可取代之必要性。

(四)對臺灣經濟貢獻：

本次參訪將有助於拓展兩岸商業合作與投資契機，強化本公司產品在國際市場之競爭力，並促進訂單合作，帶動我國相關產業鏈發展，對臺灣經濟產生正面效益。

(五)其他特殊理由：

此次來臺交流除可深化雙方合作關係，亦有助於技術經驗與市場資訊之分享，特別是在中國醫療顯示器市場的產品需求與客戶偏好方面。此舉不僅有利於公司拓展中國市場的長期發展，更有助於提升臺灣醫療產業之國際形象，具備特殊戰略意義。