商務人士來臺必要性及關聯性說明書

問：貴公司經營何項業務？本次受邀之大陸公司經營何項業務？

答：

1. 鈺緯科技股份有限公司成立於1995年，為臺灣專業顯示器設計與製造領導廠商，致力於提供醫療、工業及特殊應用領域之高可靠度顯示解決方案。

2-1. 飛利浦醫療(蘇州)有限公司之全球採購主管，主要負責供應鏈整合、品質認證及新產品導入評估。飛利浦醫療(蘇州)有限公司成立於2010年01月07日，位於蘇州工業園區，是飛利浦全球唯一的综合性醫療影像產品研發、生產、服務與培訓基地。

2-2. 陸籍人士王朝霞醫師為中國蘇州市知名「朝霞口腔專業牙醫診所」負責人，兼具臨床醫師及醫療管理者身分，長期關注醫療影像顯示技術之應用與改良。

問：請說明貴公司與受邀之大陸公司過去有何商務往來關係？（請附具相關證明文件，例如信用狀、匯款證明進出口報單、合約書、相互投資關係證明、往來信函等等影本佐證）

答：

1-1

1-2

問：貴公司與受邀之大陸公司過去如無任何商務往來關係，本次何以邀請該公司人員來臺？（已有商務往來關係者，免答）

答：

王朝霞醫師為中國蘇州市知名「朝霞口腔專業牙醫診所」負責人，兼具臨床醫師及醫療管理者身分，長期關注醫療影像顯示技術之應用與改良。

此次來臺除參與本公司年度業務洽談會議外，亦將以醫師專業角度，針對醫療顯示器在臨床診斷、數位牙科影像呈現及醫療資訊整合應用等面向，提供產品改善與應用建議。

另擬安排其參訪本公司主要供應商（如友達光電與群創光電）以瞭解上

游面板製造能力與品質控制流程，作為其醫療機構年度採購與合作決策之依據。

該交流可望促成雙方後續合作，年度潛在採購金額預估約 新臺幣300萬至500萬元，並有助於開拓日本及華人醫療院所市場。

問：本次邀請大陸商務人士來訪之主要目的為何？（包括欲洽談之產品、業務名稱或商務會議討論事項）

答：

隨著中國醫療基礎建設升級、人口老齡化與慢性病比例持續上升，加上高解析度影像診斷需求日益增加，醫療顯示器市場正處於快速發展階段。

市場規模：中國醫療顯示器市場於 2023 年約為 **2.99 億美元**，2024 年上升至 **3.15 億美元**，預計至 2035 年將達 **7.09 億美元**，年均複合成長率（CAGR）約 **7.65%**。

成長動能：受惠於政府對醫療資源投入、遠距與數位醫療推廣，以及高階醫療影像設備普及，市場需求持續擴大。

技術趨勢：4K/8K 高解析度顯示、OLED 技術、人工智慧輔助診斷與雲端醫療影像解決方案之應用，持續推動市場成長。

競爭格局：目前中國市場已有國際品牌（Sony、Philips、Samsung、LG、EIZO）及本土廠商（巨鼎醫療/Jusha）積極參與，顯示市場潛力龐大，並持續吸引國際合作與投資。

在此背景下，本公司若能及早與具專業背景及市場經驗之陸籍人士交流，確認合作模式，將有助於搶佔市場先機並提升營業額。唯有透過朱璇先生親自來臺實地參訪，方能全面掌握本公司生產環境與實際運作情形，並就合作細節即時溝通。是以，本次來訪對於雙方建立互信、攜手拓展中國市場、奠定長期穩固之策略合作關係，具有高度且不可取代之必要性。

為確保後續合作的產品能滿足實際臨床使用情境，唯有透過王醫師親自來臺現場測試、參訪生產製程並與研發團隊交流，方能提出具體建議與合作方向，具高度必要性。

問：本次邀請大陸商務人士來訪對 貴公司之重要性為何？

答：

1. 朱璇先生本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

A.促進兩岸高階醫療產業鏈合作，增加臺灣高附加價值製造訂單。

B.強化臺灣醫療顯示技術在國際市場的能見度，提升外銷競爭力。

C.帶動本地供應鏈廠商（面板、光學玻璃、控制板卡等）產值成長。

D.若合作案順利落地，預期可為本公司帶來年增約新臺幣2億元訂單，並創造30－50個直接及間接就業機會。

2. 王朝霞醫師本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

本次來臺將促進鈺緯科技與海外醫療院所的商務往來，預期可帶動醫療顯示產品出口成長。若雙方後續合作順利推展，預估未來三年累計出口金額可達 新臺幣3,000萬元以上，對臺灣醫療電子產業鏈具有正面效益，並有助於提升本土品牌在中國及國際市場之能見度。

附註：商務活動必要性之說明是否具體明確，將影響本署對於該活動必要性之判斷，煩請惠予協助，如因此造成不便，亦請見諒。

公司章

負責人章