商務活動計畫書

一、目的：（應就其來台之目的、理由、重要性及其他有關事由具體列述）

隨著中國醫療基礎建設升級、人口老齡化與慢性病比例持續上升，加上高解析度影像診斷需求日益增加，醫療顯示器市場正處於快速發展階段。

市場規模：中國醫療顯示器市場於 2023 年約為 **2.99 億美元**，2024 年上升至 **3.15 億美元**，預計至 2035 年將達 **7.09 億美元**，年均複合成長率（CAGR）約 **7.65%**。

目前中國市場已有國際品牌（Sony、Philips、Samsung、LG、EIZO）及本土廠商（巨鼎醫療/Jusha）積極參與，顯示市場潛力龐大，並持續吸引國際合作與投資。

在此背景下，本公司若能及早與具專業背景及市場經驗之陸籍人士交流，確認合作模式，將有助於搶佔市場先機並提升營業額。唯有透過朱璇先生親自來臺實地參訪，方能全面掌握本公司生產環境與實際運作情形，並就合作細節即時溝通。是以，本次來訪對於雙方建立互信、攜手拓展中國市場、奠定長期穩固之策略合作關係，具有高度且不可取代之必要性。

為確保後續合作的產品能滿足實際臨床使用情境，唯有透過王醫師親自來臺現場測試、參訪生產製程並與研發團隊交流，方能提出具體建議與合作方向，具高度必要性。

朱璇先生本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

A. 促進兩岸高階醫療產業鏈合作，增加臺灣高附加價值製造訂單。

B. 強化臺灣醫療顯示技術在國際市場的能見度，提升外銷競爭力。

C. 帶動本地供應鏈廠商（面板、光學玻璃、控制板卡等）產值成長。

D. 若合作案順利落地，預期可為本公司帶來年增約新臺幣2億元訂單，並創造30－50個直接及間接就業機會。

王朝霞醫師本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

本次來臺將促進鈺緯科技與海外醫療院所的商務往來，預期可帶動醫療顯示產品出口成長。若雙方後續合作順利推展，預估未來三年累計出口金額可達新臺幣3,000萬元以上，對臺灣醫療電子產業鏈具有正面效益，並有助於提升本土品牌在中國及國際市場之能見度。

二、其他：（申請事由為「跨國企業內部調動服務」、跨國「陪同來臺(一)」者方須填寫）

（一） 來臺行程(簡要敘明)

在臺行程表

日期	活動地點	主要活動
2/27(入境日)		入境
2/28		休息日
3/1		休息日
3/2	飯店 (10:00) =>台南 (12:00 ~ 16:00)	主要供應商參訪 – 群創光電
3/3	飯店 => 新竹 (AM 10:00~ 11:30)/ 竹北 (PM 14:00 ~15:30)	主要供應商參訪 – 1. 新竹友達光電 2. 玻璃供應商 SBI
3/4	鈺緯台北 10:00~ 17:30	Yearly Business Meeting D1
3/5	鈺緯台北 10:00~ 17:30	Yearly Business Meeting D2
3/6 (離境日)		離境

（二） 經費來源及概算

主要經費來源為公司交際費用，概算住宿、交通及餐費約 16 萬台幣。

三、參加研討會，應檢附會議詳細計畫書，列明研討會主題、會議議程、會議地點、時間、主協辦單位、參加對象、參加人數等項。

（公司大小章）

邀請單位：鈺緯科技開發(股)公司　　負責人：黃漢州

地址：新北市中和區中山路二段 351 號 9 樓

聯絡人姓名：黃雅玲　　電話：02-22268631*221

填表日期： 2026 年 01 月 22 日