鈺緯科技開發(股)公司 函

地址：新北市中和區中山路二段 351 號 9 樓
聯絡人：黃雅玲
聯絡電話：02-22268631*221
電子郵件：wendy_huang@diva.com.tw

受文者：經濟部產業發展署
發文日期：中華民國 114 年 11 月 13 日
發文字號：鈺緯字第 11411002 號
速別：
附件：如文

主旨：有關本公司擬專案申請 2 位陸籍人士入境一案，請查照。

說明：

一、本公司因商務參訪(參觀生產線、研發產品及供應商產線實地訪查)，預定於 1 月 14 日至 1 月 21 日間安排 2 位陸籍商務人士來臺計 8 天。

二、本案相關資料如附件。

■來臺名單(含身分證明文件等)；

■在臺行程；

■聲明書；

■來臺目的及理由；

■邀請單位證明(足以證明邀請陸籍人士來臺之證明文件)；

□其他佐證文件

正本：經濟部產業發展署

副本：

鈺緯科技開發(股)公司(章戳)

說明：參考稿內容〇處請填文字或數字；□處請依適用情形選用。

來臺名單

姓名	出生年月日	身分證字號或護照號碼	出發地	任職公司/擔任職務	主要來台從事活動
朱璇	1977/04/17	320802197704170538	日本北海道	飛利浦醫療(蘇州)有限公司 / Category Displays / UI 部门担任 Global Supplier Account Manager 一职	商務活動(參觀生產線、研發產品及供應商產線實地訪查)
王朝霞	1976/07/16	320802197607162528	日本北海道	蘇州工業園區朝霞口腔診所/院長	商務活動(參觀生產線、研發產品及供應商產線實地訪查)

***請檢附身分證明文件及在職證明**

在臺行程表

日期	活動地點	主要活動
1/14		入境
1/15	鈺緯台北 10:00~ 17:30	Yearly Business Meeting D1
1/16	飯店 => 新竹 (AM 10:00~ 11:30)/ 竹北 (PM 14:00 ~15:30)	主要供應商參訪 – 1. 新竹友達光電 2. 玻璃供應商泰懋
1/17		休息日
1/18		休息日
1/19	飯店 (10:00) =>台南 (12:00 ~ 16:00)	主要供應商參訪 – 群創光電
1/20	鈺緯台北 10:00~ 17:30	Yearly Business Meeting D2
1/21		離境

***1、請檢附申請公司足以證明邀請陸籍人士來臺之證明文件，如邀請函、在職證明等。**

***2、若有其他公司/工廠行程，另請檢附相關佐證文件、邀請文件、聯絡人員及電話等。**

聲明書

鈺緯科技開發(股)公司 專案申請大陸地區人民 朱　璇先生 及 王朝霞 醫師 來臺從事 商務活動及拜訪 ，並聲明以下事項：

(1)不從事與許可目的不符之活動。

(2)確實依行程辦理。

(3)該等陸籍人士來臺計畫結束後即出境。

此致

經濟部產業發展署

公司（單位）名稱： 鈺緯科技開發(股)公司　　(公司章)

代表人（負責人）:　黃漢州　　(簽章)

地址：新北市中和區中山路二段 351 號 9 樓

中 華 民 國　　114　　年　　11　　月　　13　　日

陸籍人士來臺目的及理由

一、 邀請單位之業務介紹及在臺經營現況

鈺緯科技股份有限公司成立於1995年，為臺灣專業顯示器設計與製造領導廠商，致力於提供醫療、工業及特殊應用領域之高可靠度顯示解決方案。

公司資本額約新臺幣6.17億元，2024年營業額達新臺幣8.6億元，員工人數約150人。

本公司主要客戶群包括國際醫療設備品牌商與系統整合夥伴，業務占比分別約70%及30%。產品涵蓋醫療影像顯示器、手術顯示設備、病房監測顯示系統及精密工業用顯示模組，並與歐美及亞洲多家品牌客戶（含日本、荷蘭及美國）長期合作。

醫療顯示市場近年穩定成長，根據市場調查機構 MarketsandMarkets 預估，全球醫療顯示器市場規模將自2024年約 23億美元 成長至2029年約 32億美元，年複合成長率約 6.8%。

其中亞太區市場佔比逐年提升，醫療院所對高解析度與臨床應用型顯示產品需求日增，為本公司重要成長動能來源。

二、 陸籍人士來臺之主要目的

(一) 朱璇

陸籍人士朱璇先生為飛利浦醫療(蘇州)有限公司之全球採購主管，主要負責供應鏈整合、品質認證及新產品導入評估。飛利浦醫療(蘇州)有限公司成立於2010年01月07日，位於蘇州工業園區，是飛利浦全球唯一的综合性醫療影像產品研發、生產、服務與培訓基地。2020年通過增資2.4億元人民幣引入磁体生產線，强化了核心技術突破能力。本次來臺目的如下：

年度業務檢討與合作策略會議

檢視雙方2024年度合作成果與生產履約情形，針對產品品質、供應穩定性及成本效益提出檢討與優化方案。

討論2025–2026年度的採購規劃、供應排程及新產品開發方向，作為中長期合作策略基礎。

實地參訪工廠與關鍵供應鏈

親赴鈺緯台北廠及主要零組件供應商(友達光電、泰懋玻璃、群創光電，檢附目前主要供應商的產品與交易金額如下表說明) 現場評估生產線、製程穩定度及品質系統。

No	供應商名稱	主要交易產品	2025 年累計至 10 月交易金額	備註
1	友達光電	AUO 面板	NTD 1.9 億	鈺緯產品使用 AUO 面板約佔八成
2	群創光電	InnoLux 面板	NTD 1,873 萬	鈺緯產品使用 Innolux 面板約佔一成
3	泰懋	AR 玻璃	NTD 2,920 萬	for 24 &55 &65 產品(medical 應用), 目前交貨數量 4,000pcs

強化供應鏈透明度，確保符合中國及國際醫療器材品質法規（如ISO 13485、IEC 60601)。

新產品合作與市場導入規劃

討論針對中國市場推出的高階醫療顯示器產品合作模式，包括ODM/Joint Design或區域性代工生產可能性。

評估雙方在影像處理技術、色彩校正、抗反射玻璃及AI輔助診斷顯示等技術領域之整合方案。

建立長期策略夥伴關係

透過實體會晤與現場交流，確認雙方合作信任基礎，簽署年度合作意向書 (MOU)，為未來持續合作奠定基礎。

(二) 王朝霞

陸籍人士王朝霞醫師為中國蘇州市知名「朝霞口腔專業牙醫診所」負責人，兼具臨床醫師及醫療管理者身分，長期關注醫療影像顯示技術之應用與改良。

此次來臺除參與本公司年度業務洽談會議外，亦將以醫師專業角度，針對醫療顯示器在臨床診斷、數位牙科影像呈現及醫療資訊整合應用等面向，提供產品改善與應用建議。

另擬安排其參訪本公司主要供應商(如友達光電與群創光電) 以瞭解上游面板製造能力與品質控制流程，作為其醫療機構年度採購與合作決策之依據。

該交流可望促成雙方後續合作，年度潛在採購金額預估約 新臺幣300萬至500萬元，並有助於開拓日本及華人醫療院所市場。

三、陸籍人士來臺之理由

(一)專業性：

1.朱璇先生具備20年以上醫療顯示器及醫療設備供應鏈管理經驗，熟悉中國及國際醫療品牌產品需求與採購流程。其專業知識將有助於：

- 指導本公司在新產品設計、製程規格及品質控制方面與國際醫療標準接軌；
- 提供中國醫療市場法規、產品驗證流程及市場準入資訊；
- 協助本公司產品設計更貼近中國終端使用者需求，提升市場競爭力。

2.王朝霞醫師具牙科臨床治療與醫療設備採購實務背景，熟悉醫療影像顯示系統的臨床需求。其專業意見將協助本公司產品在亮度穩定性、色彩精準度及防眩設計等面向進行改善，提升產品臨床適用性。

(二)關聯性：

1.本次朱璇先生來臺訪問與鈺緯科技現行主要業務及未來發展計畫高度相關。透過雙方交流，可直接影響下列合作推進：

- OEM/ODM生產合作模式確認；
- 中國醫療品牌之產品驗證與量產導入評估；
- 區域供應鏈整合決策。
- 藉由實地了解本公司生產與研發能力，得以為雙方後續簽署長期合作協議提供具體依據。

2.此次交流與本公司醫療顯示產品開發及市場拓展計畫高度相關。王朝霞醫師經營之診所已採用本公司合作品牌設備，由於診所在當地外資圈具有相當程度的知名度，為因應未來預期增加的病患人數，目前考慮擴大醫院規模，地點囊括蘇州到上海市，預計增加25間服務分院，後續有導入新機型與技術的實際需求。

(三)必要性：

隨著中國醫療基礎建設升級、人口老齡化與慢性病比例持續上升，加上高解析度影像診斷需求日益增加，醫療顯示器市場正處於快速發展階段。

- **市場規模**：中國醫療顯示器市場於 2023 年約為 **2.99 億美元**，2024 年上升至 **3.15 億美元**，預計至 2035 年將達 **7.09 億美元**，年均複合成長率（CAGR）約 **7.65%**。
- **成長動能**：受惠於政府對醫療資源投入、遠距與數位醫療推廣，以及高階醫療影像設備普及，市場需求持續擴大。
- **技術趨勢**：4K/8K 高解析度顯示、OLED 技術、人工智慧輔助診斷與雲端醫療影像解決方案之應用，持續推動市場成長。

- **競爭格局**：目前中國市場已有國際品牌（Sony、Philips、Samsung、LG、EIZO）及本土廠商（巨鼎醫療/Jusha）積極參與，顯示市場潛力龐大，並持續吸引國際合作與投資。

在此背景下，本公司若能及早與具專業背景及市場經驗之陸籍人士交流，確認合作模式，將有助於搶佔市場先機並提升營業額。唯有透過朱璇先生親自來臺實地參訪，方能全面掌握本公司生產環境與實際運作情形，並就合作細節即時溝通。是以，本次來訪對於雙方建立互信、攜手拓展中國市場、奠定長期穩固之策略合作關係，具有高度且不可取代之必要性。

為確保後續合作的產品能滿足實際臨床使用情境，唯有透過王醫師親自來臺現場測試、參訪生產製程並與研發團隊交流，方能提出具體建議與合作方向，具高度必要性。

(三) 對臺灣經濟貢獻：

1. 朱璇先生本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

- 促進兩岸高階醫療產業鏈合作，增加臺灣高附加價值製造訂單。
- 強化臺灣醫療顯示技術在國際市場的能見度，提升外銷競爭力。
- 帶動本地供應鏈廠商（面板、光學玻璃、控制板卡等）產值成長。
- 若合作案順利落地，預期可為本公司帶來年增約新臺幣2億元訂單，並創造30–50個直接及間接就業機會。

2.王朝霞醫師本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

本次來臺將促進鈺緯科技與海外醫療院所的商務往來，預期可帶動醫療顯示產品出口成長。若雙方後續合作順利推展，預估未來三年累計出口金額可達 新臺幣 3,000 萬元以上，對臺灣醫療電子產業鏈具有正面效益，並有助於提升本土品牌在中國及國際市場之能見度。

(五)其他特殊理由：

- 朱璇先生透過此行可促進雙方技術交流與經驗分享，提升臺灣醫療顯示產品在中國市場的認知度。
- 此合作案為公司拓展中國及東亞市場的關鍵階段，具長期戰略意義。
- 同時有助於加深臺灣在高階醫療影像設備領域的國際合作基礎，展現臺灣醫療電子產業的研發與製造實力。
- 王醫師此次訪臺，除可強化雙方長期合作關係外，亦有助於專業知識技術交流、市場經驗分享與臨床應用經驗分享，提升臺灣醫療科技形象與產業價值，具特殊意義。

總結

本案陸籍人士來臺，預期將在技術合作、產業升級及市場拓展層面，為臺灣醫療顯示產業帶來實質效益與國際能見度提升，符合政府鼓勵高階產業交流及促進產業發展之政策方向。