商務人士來臺必要性及關聯性說明書

問：貴公司經營何項業務？本次受邀之大陸公司經營何項業務？

答：

鈺緯科技股份有限公司成立於1995年，為臺灣專業顯示器設計與製造領導廠商，致力於提供醫療、工業及特殊應用領域之高可靠度顯示解決方案。

飛利浦醫療(蘇州)有限公司之全球採購主管，主要負責供應鏈整合、品質認證及新產品導入評估。飛利浦醫療(蘇州)有限公司成立於2010年01月07日，位於蘇州工業園區，是飛利浦全球唯一的综合性醫療影像產品研發、生產、服務與培訓基地。

。

問：請說明貴公司與受邀之大陸公司過去有何商務往來關係？（請附具相關證明文件，例如信用狀、匯款證明進出口報單、合約書、相互投資關係證明、往來信函等等影本佐證）

答：

1-1

1-2

問：貴公司與受邀之大陸公司過去如無任何商務往來關係，本次何以邀請該公司人員來臺？（已有商務往來關係者，免答）

答：

問：本次邀請大陸商務人士來訪之主要目的為何？（包括欲洽談之產品、業務名稱或商務會議討論事項）

答：

隨著中國醫療基礎建設升級、人口老齡化與慢性病比例持續上升，加上高解析度影像診斷需求日益增加，醫療顯示器市場正處於快速發展階段。

市場規模：中國醫療顯示器市場於 2023 年約為 **2.99 億美元**，2024 年上升至 **3.15 億美元**，預計至 2035 年將達 **7.09 億美元**，年均複合成

長率（CAGR）約 7.65%。

成長動能：受惠於政府對醫療資源投入、遠距與數位醫療推廣，以及高階醫療影像設備普及，市場需求持續擴大。

技術趨勢：4K/8K 高解析度顯示、OLED 技術、人工智慧輔助診斷與雲端醫療影像解決方案之應用，持續推動市場成長。

競爭格局：目前中國市場已有國際品牌（Sony、Philips、Samsung、LG、EIZO）及本土廠商（巨鼎醫療/Jusha）積極參與，顯示市場潛力龐大，並持續吸引國際合作與投資。

在此背景下，本公司若能及早與具專業背景及市場經驗之陸籍人士交流，確認合作模式，將有助於搶佔市場先機並提升營業額。唯有透過朱璇先生親自來臺實地參訪，方能全面掌握本公司生產環境與實際運作情形，並就合作細節即時溝通。是以，本次來訪對於雙方建立互信、攜手拓展中國市場、奠定長期穩固之策略合作關係，具有高度且不可取代之必要性。

為確保後續合作的產品能滿足實際臨床使用情境，唯有透過王醫師親自來臺現場測試、參訪生產製程並與研發團隊交流，方能提出具體建議與合作方向，具高度必要性。

問：本次邀請大陸商務人士來訪對 貴公司之重要性為何？

答：

朱璇先生本次來台可為臺灣經濟帶來貢獻如下：

A. 促進兩岸高階醫療產業鏈合作，增加臺灣高附加價值製造訂單。

B. 強化臺灣醫療顯示技術在國際市場的能見度，提升外銷競爭力。

C. 帶動本地供應鏈廠商（面板、光學玻璃、控制板卡等）產值成長。

D. 若合作案順利落地，預期可為本公司帶來年增約新臺幣2億元訂單，並創造30－50個直接及間接就業機會。

附註：商務活動必要性之說明是否具體明確，將影響本署對於該活動必要性之判斷，煩請惠予協助，如因此造成不便，亦請見諒。

公司章

負責人章